

DEN ERFOLG DER PARTNER IM BLICK

ESET Partnerservices



CYBERSECURITY
EXPERTS ON YOUR SIDE

ESET.DE | ESET.AT | ESET.CH

Mit ESET setzen Partner auf einen bewährten, unabhängigen, inhabergeführten, europäischen Hersteller, der seit seiner Gründung mit seinen IT-Security Produkten Maßstäbe setzt. ESET bekennt sich voll zum Channel und fokussiert sich auf den indirekten Vertriebskanal. Davon profitieren Vertriebspartner und Distributionen. Diese strategische Fokussierung schafft Vertrauen im Channel. So konnte ESET mit Hilfe engagierter Partner über viele Jahre mit einem überdurchschnittlichen Wachstum massiv Marktanteile hinzugewinnen. Profitieren Sie als Vertriebspartner von diesen Wachstumschancen und den hervorragenden Möglichkeiten des Partnerprogramms.

Warum ESET Partner werden?

- Ausgereiftes, breites Eco-System an Security Lösungen und Services
- Aufwand- und Kostenminimierung durch intelligente Management- und Administrationstools
- Individuelle Betreuung durch starkes ESET Channel Team in D, A und CH
- Kompetente Ansprechpartner bei unseren erfahrenen Distributoren
- Vertriebs- und Marketingunterstützung
- Kostenfreier technischer Support durch lokales Support Team
- Deal Registrierung und Renewal Bonus Programm



PARTNERVORTEILE IM ÜBERBLICK

 Bronze Partner	 Silver Partner	 Gold Partner	 Platinum Partner
<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zum ESET Partnerportal • Kostenfreier technischer Support • Basis Sales Support • Bestellung von Marketing- und Promomaterialien • Webcast Trainings 	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zum ESET Partnerportal • Kostenfreier technischer Support • Basis Sales Support • Bestellung von Marketing- und Promomaterialien + Listung im Partner Locator + Produkt Demos 	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zum ESET Partnerportal • Kostenfreier technischer Support + Individuelle Betreuung durch ESET Account Manager + co-gebrandete Marketingmaterialien + Listung im Partner Locator + Onsite Trainings 	<ul style="list-style-type: none"> • Zugang zum ESET Partnerportal + Individuelle Betreuung durch ESET Account Manager + co-gebrandete Marketingmaterialien + Direkter Support Link + Listung im Partner Locator + Onsite Trainings

MINDESTUMSATZ UND MARGEN

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Deutschland	1.000 €	10.000 €	21.000 €	105.000 €
Österreich	500 €	3.000 €	6.000 €	30.000 €
Schweiz	500 €	3.000 €	6.000 €	30.000 €
Reseller Marge	20%	25%	30%	35%
Base Marge	10%	10%	10%	10%
+ DealReg Marge	10%	15%	20%	25%
= Voll Marge	20%	25%	30%	35%

PARTNER ACCOUNT MANAGEMENT UND SALES SUPPORT

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Bezug und Betreuung bei autorisierten Distributionen	●	●	●	●
Direktbezug bei ESET DACH				auf Anfrage
Basis Sales Support	●	●		
Direktkontakt Partnerbetreuung (ICAM)		optional	●	●
Individuelle Betreuung ESET Account Manager (TMM, KAM)			●	●
Pre Sales Support *		auf Anfrage	●	●
Post Sales Support *		auf Anfrage	●	●
Unterstützung bei Kundenpräsentation*		auf Anfrage	●	●
Partnerportal	●	●	●	●
NFR Lizenzen	5	15	20	25+

*entsprechend der jeweils gültigen Regelungen der ESET Deutschland GmbH bzw. in Abhängigkeit von verfügbaren Ressourcen

ESET IN ZAHLEN

110+ Mio.
Nutzer
weltweit

400k+
Business
Kunden

200+
Länder und
Regionen

4000+
MSPs
weltweit

Darf ich an dieser Stelle bemerken, wie wahnsinnig gerne ich Ihre Virenschutzlösungen verkaufe? Die Erkennungsrate und Performance ist klasse, die Oberfläche einfach zu bedienen, und das gesamte Handling drumherum, das Portal, die Partnerbetreuung - absolut unerreicht. Bitte nichts ändern!

JÜRGEN REUTELHUBER, GESCHÄFTSFÜHRER, AMRO IT-SYSTEME GMBH

MARKETINGSUPPORT

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
ESET Partnerzertifikat			•	•
ESET Partnerlogo	•	•	•	•
Leadgenerierung / Lead Distribution Program			•	•
ESET Channel Days	•	•	•	•
ESET DACH Partnerkonferenz			•	•
Listung Partnerlocator		•	•	•
Marketing-, Kampagnen- und Promomaterial	•	•	•	•
Marketingmaterial co-gebrandet			•	•
Business Development Funds / Marketing Development Funds			auf Anfrage	• (gemäß Marketing- und Businessplan)
Dedizierter Marketingkontakt			•	•
Safer Employee Program		•	•	•

TECHNISCHER SUPPORT

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Technischer Support (deutsch/englisch während Geschäftszeiten)	•	•	•	•
Direkter Support Link			entsprechend individueller Regelung	•
Premium Support (24x7 SLA)		optional	optional	optional
Betaprogramm		auf Einladung	•	•
Deutschsprachiger Remote Support	•	•	•	•
Knowledgebase und FAQ	•	•	•	•

Kern unserer Vertriebsstrategie ist die Fokussierung auf unsere indirekten Vertriebsstrukturen und deren stetige Weiterentwicklung zum Nutzen unserer Partner und deren Kunden!

MAIK WETZEL, CHANNEL SALES DIRECTOR DACH, ESET DEUTSCHLAND GMBH

WEITERE ANFORDERUNGEN

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Jährliche Umsatzziele	•	•	•	•
Online Registrierungsverfahren für Neupartner	•	•	•	•
Partnerinterview	•	•	•	•
Firmenprofil	•	•	•	•
Businessplan			optional	optional
ESET Herstellerseite auf Website des Partners			•	•

VIELFACH AUSGEZEICHNET – MAXIMALE PERFORMANCE – FÜHRENDER HERSTELLER



TRAININGS UND ZERTIFIZIERUNGEN

	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Webcast Trainings	●	●	●	●
Produkt Demos		●	●	●
Onsite Trainings			●	●
Schulungsmaterialien	●	●	●	●
ESET Learning Vault (Online Trainings- und Zertifizierungs-Plattform)	●	●	●	●

TRAININGS- UND ZERTIFIZIERUNGSANFORDERUNGEN*

TRAININGSSTUFEN (nötige Anzahl an Zertifizierungen)	ESET BRONZE PARTNER	ESET SILVER PARTNER	ESET GOLD PARTNER	ESET PLATINUM PARTNER
Beginner	Sales (1) Technik (1)	Keine Verpflichtung	Keine Verpflichtung	Keine Verpflichtung
Intermediate	Keine Verpflichtung	Sales (1) Technik (1)	Sales (1) Technik (1)	Sales (2) Technik (2)
Advanced	Keine Verpflichtung	Keine Verpflichtung	Sales (1) Technik (1)	Sales (2) Technik (2)

* die mengenmäßigen Anforderungen in Klammern betreffen die nachzuweisenden Zertifizierungen je Reseller, wobei eine Person mehrere Zertifizierungen erwerben kann (z.B. Intermediate Sales + Technik oder Intermediate + Advanced Technik)

AUTORISIERTE ESET DISTRIBUTOREN



acmeo[®]
msp & cloud | Infinigate group

ALLTRON

ALSO THE TECHNOLOGY PROVIDER

EBERTLANG

ideosyn
security gmbh

INFINIGATE
... Adding Value to Distribution

KOCH MEDIA

nestec

SICONTACT
Sicherheit in der digitalen Welt

WORTMANN
IT MADE IN GERMANY

Ausführliche Informationen zu unseren Distributoren erhalten Sie auf unserer Webseite unter:
www.eset.com/de/business/partner/distributoren/

Fragen, Antworten und Kontakt

Sie haben Fragen rund um das Thema ESET Vertriebspartnerschaft?
Unsere Partnerbetreuung berät Sie gern! Bitte wenden Sie sich an:

ESET Deutschland GmbH
Partnerbetreuung
Spitzweidenweg 32
07743 Jena
partner@ eset.de
Telefon: +49 3641 3114 220